SERVICE PLATFORM

INTERNATIONALISERINGSDAG

Få inspiration til internationaliseringsprocessen og bliv klar til nye markeder!

Mød virksomheder der, ligesom jer, rådgiver, yder konsulentarbejde eller sælger software og services til andre virksomheder – og som nu er klar til at bevæge sig ind på nye markeder. Oplev erfarne virksomheder, der har prøvet det selv, samt eksperter med dybdegående viden indenfor internationalisering.

Dagens key note speaker er Kevin Bowles, som taler om danske virksomheders forcer og udfordringer i forhold til at tage skridtet og få succes internationalt.

PROGRAM

12:00 **Ankomst og let frokost**

12:30 **Velkommen og Startskud**
Vi åbner dagen med lynoplæg fra to virksomheder, som har været igennem et internationaliseringsforløb og gerne vil dele deres erfaringer med andre. Oplæggene følges op af en Q&A-session, hvor en internationaliseringsekspert stiller spørgsmål til virksomhederne om barrierer - fra lovgivning til kulturforståelse.

Lynpræsentation 1: v. Niels Henrik Sodemann,
CEO & co-founder Queue-it ApS.
Queue-it er et virtuelt online kø-system til håndtering af brugere på websites ved spidsbelastninger. Queue-it sælger selv deres service på forskellige internationale markeder.

Lynpræsentation 2: v. Ask Agger,
Administrerende direktør, Partner, Workz A/S.
Workz A/S er et forandringsbureau, der befinder sig i krydsfeltet mellem management consulting, design og kommunikation. De har base i København og opererer internationalt gennem et netværk af strategiske partnere i både Europa, USA og Asien.

Ekspert og interviewer: Nynne Norman Scheuer,
EU & International Eksportkonsulent, Dansk Erhverv

13:00 **Case-story: Serviceprodukter til det tyske marked**
v. Morten Weber, Lead Founder - Int. Salg og Forretningsudv. CBIT
Den danske startup CBIT gjorde sig klar til at indtage Europa med deres webservice til wellness, frisørsaloner, fysio- og zonetera peuter i et GrowBiz-forløb. Det blev en succes! Morten Weber fortæller om at gå nye veje - og om at tilpasse sit produkt til et helt nyt marked.

PRAKTISKE OPLYSNINGER

Dato:	29. april 2014
Tid:	12:00 - 16:00
Sted:	København K
Målgruppe:	Virksomheder med internationale drømme
Arrangør:	Service Platform og Væksthus Hovedstadsregionen
Tilmelding:	Via Service Platforms hjemmeside. Frist for tilmelding er 27. april kl. 12:00
Pris:	DKK 499 pr. person

13:40 **Hjælp: Få en international kompetence i huset**
v. Merete Sandager, Branding Project Manager, Talent Attraction hos Copenhagen Capacity
Copenhagen Capacity har adgang til et omfattende netværk af internationale kapaciteter - studerende og iværksættere med kendskab til skandinaviske, europæiske, asiatiske og mellemøstlige sprog. Her fortæller de om, hvordan eksportorienterede vidensvirksomheder i samarbejde med herboende udlændinge kan få dyb indsigt i nye markeder gennem projektansættelser og studiepraktik.

14:00 **Case-story: Rådgivningsvirksomhed i hele Norden**
v. Steen Rasmussen, Senior Partner, IIH Nordic
Med kontorer i både København, Stockholm og Oslo tilbyder IIH Nordic rådgivning og sparring til både danske og udenlandske virksomheder, som ønsker at etablere sig eller forbedre deres online aktiviteter i Norden og Tyskland. Selvom internationalisering kræver tid og ressourcer, er det noget Steen Rasmussen gerne anbefaler. Hør ham fortæller om deres udvikling og udfordringer undervejs i processen.

14:25 **Værktøj: Er du klar til at blive international?**
v. Anders Henten, Professor og Jørgen Rasmussen, Lektor
I samarbejde med Service Platform har professor ved Institut for Elektroniske Systemer på Aalborg Universitet i København, Anders Henten og lektor ved Arkitektskolen Aarhus, Jørgen Rasmussen, skabt værktøjet "Parat til internationale markeder" som kan findes på Service Platforms hjemmeside.
De fortæller om baggrunden og hvordan værktøjet bruges optimal.

14:45 **Kaffepause**

15:00 **Key note: How to behave in an emerging foreign market**
v. Kevin Bowles, Professor of Entrepreneurship, CEO and President, Solar Fuel Corporation
Kevin Bowles er en seriel iværksætter, hvis erfaring omfatter venture kapital, investment banking og lancering af det første US-baserede naturgaslager i det nyligt liberaliserede amerikanske gasmarked. Kevin Bowles fungerer som konsulent for Udenrigsministeriet og er for øjeblikket underviser i projekt Growbiz, hvor han rådgiver danske virksomheder om vækst, indgange og partnerskabsstrategier på nye markeder. Kevin Bowles er desuden adjungeret professor i entreprenørskab ved University of North Carolina Chapel Hill.

16:00 **Tak for i dag**

OM SERVICE PLATFORM

Innovationsnetværket Service Platform samler virksomheder og forskere med det mål at styrke innovationskraften og dermed væksten i serviceerhvervene.

Netværket arbejder for at øge videndeling og samarbejde mellem virksomheder, videninstitutioner og andre netværk i og uden for landets grænser.

København
Netværksleder Mette Abrahamsen
ma@dea.nu, 2311 3719
DEA Fiolstræde 44, 1171 København K

Århus
Netværkskonsulent Astrid Pinholt Søndergaard
astrid.sondergaard@alexandra.dk, +45 2325 2805
Alexandra Institutet A/S, Åbogade 34, 8200 Århus N

Netværkskonsulent Jacob Rolf Jensen
jacob.r.jensen@alexandra.dk, +45 2338 2053
Alexandra Institutet A/S, Åbogade 34, 8200 Århus N

info@serviceplatform.dk
www.serviceplatform.dk